

ADVANS ACCELERATOR

powered by  RISE PARTNERS

Le programme pour startups 100% Tech :

Vitaminez votre lancement et tentez d'obtenir 80k€ de financement

L'unique programme d'un mois et demi, proposant :



Un accompagnement **technologique, business et finance** pour muscler votre accès au marché



Des **sessions collectives** et individuelles pour vous challenger



Un périmètre **national**

Les critères de sélection

- ✓ Votre **solution tech** existe
- ✓ Le **prévisionnel** est monté
- ✓ **Problème/Solution**, validés
- ✓ Les **utilisateurs et clients** sont identifiés
- ✓ Le benchmark **concurrentiel** est fait
- ✓ Vous avez peu ou pas de **chiffre d'affaires**

Objectifs du programme



Renforcez votre solution technologique



Muscliez votre plan de lancement



Obtenez 80k€ de financement en BSA-AIR

- Frais d'entrée au programme : 990 €HT.
- Le montant du programme s'élève à 9 900€HT. Il repose sur un modèle d'avance remboursable en cas d'obtention des 80k€.

Déroulé du programme

Clarifier sa situation

- Diagnostic de votre solution
- Exploration financière et business model
- Analyse marché et compétitivité

SEMAINE 1

Muscler son lancement

- ADN du projet
- Scénario de croissance
- Scénarios d'usage
- Stratégie Go-to-Market
- Prévisionnel financier

SEMAINES 2 & 3

Valider son approche

- Ses objectifs et ses KPIs
- Ses hypothèses de mise sur le marché
- Sa stratégie financière
- Son plan d'action associé à la levée de fonds

SEMAINE 4

Vous entraîner

- Challenger votre pitch deck
- Adopter la bonne posture
- Maîtriser l'art du pitch

SEMAINE 5

Un programme apportant des briques essentielles à votre réussite !



Experts techniques et accès aux Hackerspaces de Paris et Sophia



Avantages partenaires pour vous outiller



Sessions opérationnelles pour avancer concrètement



Financement via BSA-AIR

- Le projet le plus prometteur validé par le comité de financement fin mai 2025, recevra 80k€ en BSA-AIR.
- BSA-AIR : Bon de Souscription d'Actions avec Accord d'Investissement Rapide. Outil de financement convertible qui permet de différer la valorisation de la startup tout en accédant rapidement aux fonds.

Une question?

Contactez-nous :

accelerator@advans-lab.com

ou sur le site

<https://www.advans-lab.com>



DATES CLÉS



Ils en parlent mieux que nous



emersio

Promo 1

“

On a pu approfondir notre stratégie commerciale et notre go-to-market grâce au programme Advans. Il nous a également aidé à structurer et formaliser notre projet avant de le présenter aux investisseurs. On a également apprécié la disponibilité de Valérie et Jean-François sur n'importe quel sujet (même en dehors du scope du programme).

Adrien Raynal & Jean-Etienne Molle

Co-fondateurs

MyUnisoft, acteur majeur du marché de l'Expertise Comptable, a racheté Emersio le 5 juin 2024. Une stratégie gagnante pour le développement de la solution

“

L'accompagnement d'Advans était très satisfaisant, en particulier pour la dimension matérielle de notre projet. Nous avons pu travailler et challenger les fondations du projet.

Gaël Lededantec

CEO & co-fondateur



AKIDAIA

Promo 1

Nos partenaires privilégiés

Maddyness

via monday.com

HAUTIER IP
CONSEIL EN PROPRIÉTÉ INDUSTRIELLE
FONDÉ EN 1992

N Notion

HubSpot



ProveoFormation

A DiplomAdvisor

tiilt.io

Perroquet

PodMédias
CRÉATEUR DE MÉDIAS AUDIO INNOVANTS

MEET UP!
PROD

advans lab

